



Animation d'un réseau de revendeurs ou distributeurs *(formation en distanciel)*

Organisme de formation : QWANTIQ

Public : Commerciaux

Programme de 5 modules (5x90')

Objectif pédagogique : Transférer aux commerciaux toutes les techniques permettant de vendre et faire-vendre aux revendeurs ou distributeurs

Le groupe de 7 participants est connecté à l'aide de Teams ou équivalent.

Contexte ciblé : Pour développer le chiffre d'affaire avec un revendeur ou un distributeur, il faut bien sûr être bon vendeur pour les convaincre de la valeur ajoutée de ses produits, mais également s'assurer que ceux-ci investissent l'énergie nécessaire pour revendre vos produits, dotés des bonnes compétences. Cette formation vous permettra d'intégrer tous les leviers qui permettent d'impliquer tant les commerciaux et les managers que la direction du revendeur ou du distributeur.

Programme de la formation en distanciel :

- Les différents thèmes :
 - Comment développer de la valeur ajoutée chez les distributeurs et faire progresser les résultats
 - Comment construire et suivre un plan d'action efficace avec les revendeurs ?
 - Comment impliquer efficacement la direction du revendeur ?
 - Quels objectifs se fixer ?
 - Comment gagner et développer des clients à 2
 - Préparer et réussir une visite à 2
 - Relancer le client
 - Comment transférer des compétences aux distributeurs en visite conjointe
 - Le mode de fonctionnement de Direction à Direction
 - Comment vendre à 2 et transformer les leads en affaires signées
 - Comment réussir les rencontres avec les managers du distributeur
 - Comment réussir les réunions d'équipe chez le distributeur (lancements produit, promotion, etc)
 - Comment réussir les événements sur site avec le distributeur chez les clients
- Approche pédagogique :
 - Successions de cas concrets, apport de connaissance, mise en situation.

Dates :

Modules 1 et 2 : **06 Avril 2021** (demi-journée) 09h00-10h30 - pause - 11h00-12h30

Modules 3 et 4 : **08 Avril 2021** (demi-journée) 09h00-10h30 - pause - 11h00-12h30

Module 5 : **14 Avril 2021** 09h00-10h30

Coût de la formation des 5 modules en distanciel : 650 € HT / pers.

Convention de formation entre le formateur et l'entreprise - prise en charge possible par votre OPCO. Possibilité de prise en charge par le CjFL sous conditions - *vous renseigner*